
Verkoper Account Manager

Type	Voltijds
Company	Bewima
Specialization	
Salary	
Minimum Experience	
Maximum Experience	
Minimum Qualification	Middelbare school of gelijkwaardig
Location	
Joining Date	{value_joining_date}
External URL	
Keywords	verkoper account manager
Hits	83
URL	https://www.vindbedrijven.com/banen/detail/verkoper-account-manager-5

Bewima is een familiebedrijf met een rijke geschiedenis sinds 1948. Vanuit Beveren-Leie zijn we uitgegroeid tot een gevestigde waarde in de productie en distributie van poetsdoeken, non-woven doeken, poetspapier en service-artikelen. Dankzij onze expertise in textielrecuperatie en maatwerkoplossingen bedienen we een breed klantenbestand in sectoren zoals industrie, voeding, farmacie, horeca en de grafische sector. Wil jij deel uitmaken van een groeiend familiebedrijf met een sterke reputatie, en meebouwen aan de verdere commerciële uitbouw van ons merk? Dan zijn we op zoek naar jou! Verkoper – Account Manager Functieomschrijving Als verkoper bij Bewima ben jij het gezicht van ons bedrijf voor klanten en prospecten. Je bouwt relaties op, denkt mee met de klant en vertaalt hun noden naar oplossingen uit ons productgamma. Prospecteren en actief nieuwe klanten binnenhalen in toegewezen regio's en sectoren. Onderhouden en versterken van bestaande klantenrelaties. Adviseren over ons brede gamma (non-woven, poetspapier, poetslappen, service-artikelen) en inspelen op specifieke sectorvereisten (bv. voeding, farmacie). Opstellen van offertes en voeren van prijsonderhandelingen. Detecteren van markttrends en concurrentiebewegingen, en die vertalen naar opportuniteiten. Realiseren van vooropgestelde verkoopdoelen en omzetgroei. Nauwe samenwerking met interne diensten (productie, logistiek, aankoop) om klanten een feilloze service te bieden. Vertegenwoordigen van Bewima op beurzen en commerciële evenementen. Profiel Ervaring in B2B-verkoop is een plus, liefst in sectoren met technische producten of verbruiksgoederen. Communicatief sterk, vlot in onderhandelen en overtuigen. Klantgericht, relationeel en in staat om lange termijnrelaties uit te bouwen. Zelfstandig, proactief en resultaatgericht met een gezonde dosis ondernemerschap. Organisatorisch sterk: je volgt je dossiers nauwgezet op en bewaart overzicht. Talenkennis: vlot Nederlands, kennis van Frans en/of Engels is een meerwaarde. In het bezit van rijbewijs B en bereid om regelmatig klanten te bezoeken. Aanbod Bedrijfswagen Maaltijdcheques Smartphone Opleiding Een boeiende en veelzijdige commerciële functie met veel autonomie. De kans om mee te bouwen aan de verdere groei van een bedrijf met bijna 80 jaar ervaring. Interne opleidingen in productkennis en commerciële aanpak. Een aantrekkelijk salarispakket met extralegale voordelen (o.a. bedrijfswagen, gsm, maaltijdcheques – afhankelijk van ervaring). Werken in een bedrijf waar vertrouwen, korte lijnen en teamgeest belangrijk zijn.

SUPPLIER

{value_author_name}



Address {value_author_address}

Contact Person {value_primary_contact}

Mobile Number {value_author_phone_number}

Email {value_author_email}

For more details, please visit [https://www.vindbedrijven.com/FIXME\('route_'\)](https://www.vindbedrijven.com/FIXME('route_'))
